

## Due domande a Lorenzo Ronchi – Marketing Director di Intergen



A mcTER - Mostra Convegno Applicazioni di cogenerazione - abbiamo fatto una breve chiacchierata con Lorenzo Ronchi, Marketing Director di Intergen.

Intergen è un'azienda di riferimento nel mercato dell'energia da quasi 70 anni. Offre soluzioni all'avanguardia nella costruzione di sistemi per la generazione di energia elettrica e termica. Progetta e assembla impianti chiavi in mano, in qualsiasi parte del mondo, attraverso accordi commerciali con importanti partner europei e mondiali e fornisce un qualificato servizio post-vendita teso a minimizzare il "lifecycle cost" degli impianti.

### ***Può farmi una panoramica generale sul suo intervento di oggi?***

Oggi parliamo di Efficienza energetica e cogenerazione. Il mercato di efficienza energetica nel 2018 ha raggiunto un livello di business molto importante con un fatturato di oltre *7.1 miliardi* di euro e con una crescita del 6,3% rispetto all'anno precedente.

Sono dati molto positivi legati anche all'attenzione che la comunità europea sta mettendo in termini di efficientamento energetico che impongono agli Stati membri di fare efficienza per ridurre le emissioni gassose in atmosfera.

Il comparto industriale ha pesato per il 33 %, con un valore di 2,3 miliardi totali La cogenerazione si è posizionata al secondo posto come migliore soluzione tecnologica per l'efficienza energetica con un fatturato di oltre 443 milioni di euro.

La cogenerazione rappresenta quindi da un lato un'importante soluzione tecnologica per sostenere gli obiettivi più alti di efficientamento energetico di abbattimento delle emissioni gassose imposte dalla

comunità europea mentre dall'altro rappresenta un valido supporto per fare impresa in Italia grazie alla riduzione dei costi di approvvigionamento energetico.

Oggi chi decide di rimanere in Italia a produrre si scontra con un costo dell'energia elettrica di oltre il 23% medio superiore gli altri paesi.

Cogenerare aiuta ad abbattere i costi di energia elettrica, proprio perché l'azienda si auto produce l'energia, quindi la cogenerazione diventa un asset d'impresa e grazie anche ai certificati bianchi che riducono il payback dell'investimento, l'imprenditore può trasferire il vantaggio sugli oneri di processo

### ***Quale sono i vostri progetti futuri?***

Il futuro strizza l'occhio all'efficienza energetica e al demand response, una nuova soluzione che è al vaglio delle normative e già diversi player nel nostro settore si stanno attrezzando su questo fronte.

Io penso che il demand responsive - quindi la possibilità di vendere energia elettrica sul mercato, che verrà regolamentata da domanda e offerta - rappresenterà sempre di più l'ago della bilancia nel nostro settore e non solo.

Questo vale anche per noi che offriamo soluzioni tecnologiche, si andrà sempre più verso la blockchain dell'energia elettrica.



Per maggiori informazioni consultare:

<https://www.intergen.it/>

Via Garcia Lorca 25 I-23871 Lomagna (LC)

telefono +39 039 9225 500