

Due domande a: Nicola Miola – Centrica Business Solutions Italia



Abbiamo fatto una breve chiacchierata con Nicola Miola, Head of Sales di Centrica Business Solutions Italia a mcTER Roma - Mostra Convegno Cogenerazione, Generazione distribuita, Efficienza energetica.

Centrica Business Solutions offre soluzioni end-to-end innovative di energia distribuita, che consentono alle aziende di migliorare l'efficienza operativa, aumentare la resilienza e contribuire alla loro mission aziendale.

Può farmi una panoramica generale del suo intervento?

Oggi abbiamo raccontato uno dei nostri migliori interventi tecnologici di efficienza energetica dal titolo "Cogenerazione finanziata, flessibile e di breve periodo" applicato all'industria alimentare, in particolare per Salumificio Lorenzi, uno storico salumificio italiano della zona bergamasca.

All'interno del percorso di miglioramento energetico, tra i vari interventi di efficientamento, il salumificio ha scelto Centrica Business Solutions per la realizzazione di un impianto di cogenerazione con una potenza elettrica di 375 kW, in grado di produrre in maniera combinata vapore ed energia elettrica.

Abbiamo completamente finanziato l'intervento con una formula basata sul nostro noto modello contrattuale DEP (Discount Energy Purchase) e personalizzata su misura per il cliente. In base al suo cash flow, al tempo di ritorno degli investimenti e partendo dalla comprensione dei bisogni finanziari e gestionali dell'azienda, abbiamo disegnato una soluzione di 'finanziamento accelerato' che consente al cliente di evitare l'investimento diretto, diventando proprietario dell'impianto in breve tempo e beneficiando di un risparmio economico pieno, compresi i titoli di efficienza energetica.

In questo modo, il salumificio avrà la possibilità di ripagare l'investimento con il risparmio generato dal cogeneratore nei primi tre anni di funzionamento dell'impianto, acquisendone poi, dal quarto anno, la piena proprietà. Per gli anni successivi, inoltre, il cliente può beneficiare del service manutentivo, delle attività ancillari e delle pratiche ricorrenti che servono per fare funzionare l'impianto e garantire l'adempimento delle leggi.

Abbiamo, inoltre, seguito il cliente in tutte le fasi dell'operazione, curando tutti gli aspetti dalla gestione dell'iter autorizzativo e il supporto burocratico e amministrativo ai dimensionamenti, dalla progettazione fino alla sua realizzazione e messa in servizio.

Il progetto continuerà per i prossimi dieci anni, con garanzia di risparmi e senza oneri di gestione o ulteriori interventi. Il cliente, infatti, continuerà a dedicarsi al proprio business, ovvero la produzione di salumi, mentre noi, come partner energetico forniamo expertise, finanza, tecnologia, gestione, ingegneria e servizi.

Siamo molto soddisfatti di questa best practice, perché applicata ad un settore riconosciuto in tutto il mondo come eccellenza del Made in Italy e perché ben rappresenta il tessuto industriale tipico italiano, costituito da aziende di piccole e medie dimensioni.

Un intervento di efficienza energetica abilita queste realtà ad affrontare le sfide del mercato e migliorare i propri margini.

La generazione in loco di energia, infatti, consente di preservare la sicurezza e la stabilità dell'approvvigionamento energetico, ridurre la dipendenza dalla rete elettrica, diminuire i costi dell'energia e migliorare la reputazione del brand, grazie ad una maggiore attenzione alla sostenibilità.

Quali sono i vostri progetti futuri?

Con 3.200 impianti di questa natura installati in tutta Europa, ci posizioniamo come un vero e proprio partner energetico per la piccola e media industria italiana.

Le aziende non sono semplicemente alla ricerca di fornitori che le assistano nell'implementazione e gestione delle loro soluzioni energetiche, ma cercano un sostegno di tipo trasversale, sono alla ricerca di fornitori che le aiutino a creare un solido business case iniziale, che dia loro indicazioni su come possono ottenere il miglior ROI e utilizzare l'energia in modo più efficiente.

Cercano aiuto nella scelta delle soluzioni più giuste per la loro attività, soluzioni in grado di soddisfare le loro esigenze aziendali sia ora che in futuro. Al di là della progettazione e dell'attuazione vogliono fornitori affidabili e onesti con cui possano lavorare come partner.

Tali fornitori di servizi devono essere in grado di aiutarle a valutare il proprio consumo energetico e a individuare possibili miglioramenti.

La prima cosa che facciamo è cercare di comprendere il cliente, partiamo dal capire come funzionano i processi industriali e come le aziende possono migliorare le loro prestazioni utilizzando le molte

tecnologie energetiche che abbiamo a disposizione - tra le quali le attività di monitoraggio energetico, la cogenerazione, e gli impianti fotovoltaici con la possibilità di utilizzare, anche in questo caso, le nostre soluzioni finanziate.

centrica
Business Solutions

Per maggiori informazioni consultare:
<https://www.centricabusinesssolutions.it/>
Tel. +39 0236048424
Via Emilio Cornalia, 26 - 20124 Milano (MI)